



El presidente de Cox Energy, Enrique Riquelme.

RAFA ARJONES

Cox Energy entra en el segmento de los parques de tamaño medio en Chile

► La compañía que preside Enrique Riquelme inicia la construcción de su primera instalación de este tipo en la región de Maule, en el centro del país

DAVID NAVARRO

■ Cox Energy continúa su expansión al otro lado del Atlántico. El grupo presidido por Enrique Riquelme anunció ayer el que será su primer parque fotovoltaico PMGD en Chile, un formato de instalación de tipo mediano, de un máximo de nueve megavatios, que está en plena expansión en el país austral, entre otros motivos, gracias a que garantiza a los productores un precio mayor que la media del mercado o los grandes contratos PPA. Una fórmula con la que el grupo del empresario cojense pretende desarrollar cerca del 50% de los objetivos de su plan estratégico para los cuatro próximos años en este mercado, que supone el tercero en importancia para la firma, por detrás de España y de México.

En concreto, la nueva planta de Cox Energy en Chile contará con una potencia instalada de tres megavatios y estará ubicada en San Javier, en la región de Maule, en una de las zonas con mayor radiación y mayor demanda eléctrica, en el centro del país. Para su ejecución se utilizarán más de 5.600 módulos solares fotovoltaicos, que serán suficientes para satisfacer las necesidades de electricidad de 10.000 personas, aproximadamente, y entrará en operación a partir del segundo trimestre

de 2021. La instalación evitará la emisión de 2.266 toneladas anuales de dióxido de carbono, según los cálculos facilitados por la compañía.

Filial americana

La construcción del nuevo parque se desarrollará a través de Cox Energy América, la filial domiciliada en México que concentra las operaciones del grupo en este continente y que salió a cotización en la Bolsa Institucional de Valores de México (BIVA) el pasado mes de julio. En concreto, la firma colocó el 15% de su capital en el mercado, con lo que consiguió una financiación de alrededor de 30 millones de euros. La filial cuenta con una cartera de 36 parques solares, una capacidad de generación de electricidad de más de 1.800 megavatios, no tiene deuda y posee contratos de venta de energía eléctrica por más de 350 millones de dólares, unos

319 millones de euros, según las mismas fuentes. El modelo de negocio de la compañía contempla todas las fases del proceso, desde el diseño y desarrollo de los proyectos, hasta la operación de los parques y la venta de la energía, pasando por su financiación y su construcción.

En la actualidad, México concentra el 57% del portfolio de Energy Cox América, con 1.028 megavatios, mientras que Chile supone el 32%, con 579. La firma tiene un plan estratégico para los próximos cuatro años que, en el caso de este último país, contempla sumar hasta 140 megavatios -la mitad del total de los nuevos previstos en este país- a través de PMGD (Pequeño Medio de Generación Distribuida).

Negocio en España

En el caso de España, Cox Energy actúa principalmente a través de Ibox Energy, la «joint venture» que constituyó junto a Ibox Development con la que acumula proyectos que suman hasta 1,2 gigavatios en comunidades como Extremadura, Andalucía, Aragón, Cataluña, Comunidad Valenciana, Castilla y León, y Castilla La Mancha. La matriz del grupo, Cox Energy Solar, declaró unos ingresos de 5,1 millones en 2019, con un beneficio de 193.830 euros.

La firma captó 30 millones de euros con la salida a Bolsa de su división americana el pasado mes de julio